## (2) <br> ENIVEST

# Vår reise til auka innsikt i kundens utfordringar 

Nils Skold og Jorund Kvamen
30.04.2019

## Nøkkelinformasjon

Regional internettleverandør

- Lokalisering

Hovedkontor Førde Avdelingskontor på Sandane

Tilsette ca 50
Kunder

- Privatkundar 17600

Bedriftskundar 1800
Teknologi
Fiber
xDSL
Radio

## Nye utfordringar



- Wifi - den nye flaskehalsen
- Komplekse interne nett
- Stor auke i kundeutstyr
- Behov for betre innsikt
- Pilotprosjekt med Eye Networks og Lifemote


## Mål for betre innsikt

- Raskare behandlingstid
- Løyse sak ved første henvendelse
- Troverdighet
- Same grensesnitt uavhengig av CPE
- Løyse problem før kunden tek kontakt


## Løysing - Lifemote



## Trafikklys

- Raskt overblikk
- Ein slepper å tolke data sjølv
- Forenkler opplæring


ENIVEST

## Topologi

- Fullstendig oversikt og djup forståelse over kundens interne nett
- Gir moglegheita for å identifisere interne feil eller svakheiter i kundens nett
- Rådgivar for kundens egne nettverksprodukter

Topologi


## Oversikt over kundemassen



## Proaktivt

- Identifisere feil før kunden tar kontakt
- Proaktive tiltak for ein kundemasse gjennom informasjon
- Proaktive tiltak ved at vi kontaktar kunden
- Proaktive tiltak ved config/sw endring


## Oppsalg

- Vi kan enkelt se det reelle behovet for meshbokser
-Sal av Airties betraktelig økt
- Vi kan se kem som har størst behov basert på antall klienter og trafikkbruk
- Lister for nyheitsbrev


WI-FI COVERAGE


Høge hastigheiter

## Oversikt over utfordringar

\author{

- Oversikt over WiFi-band
}
- Oversikt over dekningsproblem for kundemassen
- Oversikt over tid


## Fokus framover

- Kundeportal der kunden kan feilsoke sjølv
- Hardware og software samanlikning
- Har oppdatering av klientar ført til utfordingar?
- Flytte kunde vekk frå 2.4 GHz
(8) ENIVEST


## Takk for oppmerksomheita!

